

VD har ordet



ATT KUNDERNA KOMMER FÖRST skriver de flesta företag under på, men för att svara upp mot kundernas behov och krav är det viktigt att ständigt föra en dialog med dem. Jag har därför ägnat mycket tid åt personliga möten sedan jag tillträdde som VD i höstas.

En uppfattning som förstärks när jag träffat kunder är att de uppskattar mina medarbetare och deras kompetens. På SwedMotor möter kunderna alltid personal som kan sina saker. Det spelar ingen roll om kunden ska beställa en packning till jordfräsen eller vill att vi tar helhetsansvar för ett komplicerat projekt. Ytterligare ett starkt kort är vårt breda motorprogram. Eftersom vi har motorer från flera tillverkare som passar allt från gräsklippare till passagerarfartyg kan vi alltid leverera det bästa valet av motor eller motorsystem.

Jag kommer även framöver att ägna mycket tid åt kundkontakter. Har du frågor eller synpunkter, så tveka inte att höra av dig. Slå en signal på 08-500 121 40 eller mejla till:
magnus.bergman@swedmotor.se.

Magnus Bergman, VD

Nya motorer i Eskil och Mälär Victoria

▶ När sommarsäsongen inleds kan passagerarfartygen M/S Eskil och M/S Mälär Victoria ge sig ut på vattnet med helt nya motorer. SwedMotor har haft helhetsansvar för projektet.

I maskinrummen sitter numer dubbla 12-cylindriga MTU-motorer på vardera 22 liters slagvolym. Dieselmotorerna har levererats av SwedMotor AB som fick en order från Strömma Turism & Sjöfart om ett helhetsåtagande för motorbyte i de bägge fartygen.

Installationsarbetet har SwedMotor gjort under vintern tillsammans med Boghammar Marin AB på Lidingö, men projektet startade redan under sommaren och hösten 2005. Då gjorde SwedMotor en noggrann studie inför motorbytet ombord på M/S Mälär Victoria. Samtidigt startade diskussioner angående M/S Eskil som också bedömdes vara i behov av nya motorer.

KAPACITET ATT LEVERERA SYSTEM

– Arbetet med förstudien ledde sedan till att vi fick helhetsansvar för motorbytet. Det är givetvis mycket roligt, men också ansvarsfullt att få en order av den här dimensionen. Samtidigt visar det att SwedMotor har kapacitet att leverera hela system såsom kompletta drivlinor för fartyg, från projektering och konstruktion till installation och provkörning, säger Peter Wulfig, försäljningschef och kundansvarig på SwedMotor.

Eskil och Mälär Victoria är båda byggda på Boghammar Marin och trafikerar i



M/S Eskil och M/S Mälär Victoria sida vid sida på Boghammar Marin.

huvudsak Mälären, men opererar även i Stockholmskärgård. M/S Eskil är från 1989 och tar 173 passagerare medan M/S Mälär Victoria byggdes 1984 och har plats för 310 passagerare. Sedan tidigare har Strömma Turism & Sjöfart MTU-motorer i fartygen M/S Cinderella I, M/S Cinderella II och i M/S Askungen.

– MTU-motorerna har låg vikt i förhållande till motorstyrkan vilket passar oss bra. Den höga driftsäkerheten är också viktig eftersom vi bedriver säsongverksamhet och är extremt känsliga för störningar. Vi uppskattar även SwedMotors höga servicenivå som vi har många års erfarenhet av, säger Alf Norgren teknisk chef på Strömma Turism & Sjöfart AB.

MTU har fått ny ägare

Motortillverkaren MTU Friedrichshafen har fått Investors private equity-bolag EQT som ny ägare. Affären blev helt klar under våren efter EU:s godkännande och hos SwedMotor som är svensk generalagent ser man positivt på ägarbytet.

– Den erfarenhet som EQT har av att utveckla företag gör att de nya ägarna kommer att bidra med såväl kunskap och erfarenhet som resurser. Med MTU:s planerade investeringar i ny teknik och

nya produkter kommer världens kanske förnämsta motortillverkare nu att bli ännu bättre, säger Magnus Bergman, vd på SwedMotor.

Säljare är DaimlerChrysler och köpeskillingen uppgår till 1,6 miljarder euro. MTU är en av världens ledande tillverkare av dieselmotorer, gasturbiner och kompletta drivlinor för marint och industriellt bruk. Motorerna finns i effektspannet 160 till 12 300 hästkrafter.

Prenumerera!

För att prenumerera eller avsluta din prenumeration på nyhetsbrevet kontakta oss på: info@swedmotor.se
Naturligtvis är du även välkommen att höra av dig om du har tips om vad vi borde skriva om i nyhetsbrevet eller andra synpunkter.

SWEDMOTOR

ADRESS: Rörvägen 6, 136 50 Haninge TELEFON: 08-500 121 40
E-POST: info@swedmotor.se WWW.SWEDMOTOR.SE

SwedMotor på Maskin-Expo

Den 18-20 maj ställer SwedMotor ut på Maskin-Expo som denna gång hålls på Barkaby flygfält. Under mässdagarna får publiken se ett brett urval av maskiner för entreprenad, vägunderhåll, lantbruk, park och grönytor samt motorer, verktyg, tillbehör m.m. SwedMotor finns i monter A:27e och visar bland annat motorer från Mercedes, Kohler, VM/Detroit Diesel och Hatz.



Största båtmässan

Mässan *Allt för sjön* ägde rum den 4-12 mars och var den största båtmässa som någonsin hållits i Norden. En av de 550 utställarna var SwedMotor som bland annat visade mässans kraftfullaste motor – en tiocylindrig, 22,3 liters MTU på hela 1 500 hästkrafter.

– På branschdagen kom ett stort antal särskilt inbjudna gäster till vår monter. Det är alltid värdefullt att träffa kunder och annat yrkesfolk på det sättet, säger Åke Forssell, försäljningschef på SwedMotor.

Lundberg Hymas väljer Detroit Diesel

Skellefteåföretaget Lundberg Hymas har valt en motor från Detroit Diesel i sin nya, smidiga och midjestyrd redskapsbärare Lundberg 4200. Motorn som levereras av SwedMotor är en fyrcylindrig turbodiesel på tre liters slagvolym som ger 91 hästkrafter vid 2.600 varv.

– Ur prestandasynpunkt var Detroit Diesel det bästa alternativet för oss. Hittills har motorn också fungerat mycket bra, säger David Gustafsson, marknadschef på Lundberg Hymas.

Starkare proffsmotorer från Kohler

Den amerikanska motortillverkaren Kohler har utökat sin Command PRO-serie med två nya motorer på 28 respektive 30 hästkrafter. Motorerna blir de starkaste i serien och kommer exempelvis att finnas i många åkgräsklippare, golfbanemaskiner, minigrävare och andra maskiner för professionella användare.

De nya starkare Command PRO-motorerna är ett svar på kundernas önskemål om kraftfulla, men kompakta maskiner. Motorerna bygger vidare på samma plattform som Kohlers framgångsrika Command-program, vilket gör det



Kohler Command PRO

smidigt att byta motor i befintliga maskiner. Det gör det också enkelt för OEM-tillverkare som idag har Kohler sina produkter att

utöka motorprogrammet med de nya starkare motorerna, eftersom de flesta dimensioner, infästningspunkter etcetera är de samma.

– Motorerna i Kohlers Command PRO-serie har visat sig fungera i alla väder, något som inte minst professionella användare uppskattar. Därför är det mycket bra att vi som generalagent nu också kan erbjuda starkare versioner med 28 och 30 hästkrafter, säger Attila Galatz, produktansvarig på SwedMotor.

Kohlers Command PRO-serie är tvåcylindriga, fyrtakts V-motorer med en cylindervolym på mellan 624 och 747 cc. Motoreffekterna sträcker sig från 18 hästkrafter upp till de nyintroducerade varianterna med 28 respektive 30 hästkrafter. Samtliga har låga emissioner och finns med horisontellt eller vertikalt placerad vevaxel.

I Sverige återfinns Kohler-motorer bland annat i maskiner från Husqvarna, Stiga och Toro.

Snabb hantering av reservdelar

– Det finns en otrolig mängd varianter av de mindre motorerna som exempelvis sitter i grönytemaskiner, vibratorplattor och snöslungor. Därför är det extra viktigt för den som ska beställa reservdelar från oss att ha koll på vilken motortyp det gäller. Det säger Lasse Carlsson lageransvarig på SwedMotor.

Reservdelslagret omfattar omkring 9.000 olika artiklar och förutom Lasse arbetar också Jörn Feltsen, Stefan Elmblad och Mikael Johnsson där. I kundregistret finns



Jörn Feltsen, Mikael Johnsson och Lasse Carlsson. På bilden saknas Stefan Elmblad.

6.000 återförsäljare och serviceverkstäder varav ungefär 3.600 är aktiva kunder. Det gör reservdelsförsörjningen till en viktig del av SwedMotors verksamhet.

– De optimala är förstas om kunderna kan uppge reservdelsnummer när de kontaktar oss. Då går hanteringen snabbt och det är enklare att få i väg rätt del, säger Lasse.

Enklast och säkrast är att beställa via fax, men förutsätter förstas att rätt uppgifter finns med. SwedMotor arbetar också med att skapa ett system för beställning via Internet och mejl. Efter beställningen är ambitionen att skicka delarna samma dag.

– Det fixar vi i minst 95 procent av fallen. Om kunden har bråttom går delarna med budbil eller flyg, säger Lasse.

Att våren kom sent detta år innebär ett extra tryck på reservdelslagret eftersom många kunder har väntat med sina beställningar. Då gäller det att artiklarna redan finns på hyllorna.

– Ja, jag beställer hem det som behövs inför varje säsong. Det är nödvändigt för att garantera snabba leveranser, avslutar Lasse.